

APLICATIVO PRÓPRIO DE VENDAS



Que tal disponibilizar seu portfólio de produtos em um aplicativo com as cores e logomarca de sua empresa? Nós ajudamos a sua empresa com isso e mostramos abaixo cada etapa, desde o planejamento até o começo das vendas.

PLANEJAMENTO

Nesta etapa, devemos pensar na estratégia, tipo de produtos, meios de pagamento e público foco para sua aplicação de vendas.

Ter o propósito bem definido, vai ajudar nas próximas etapas de criação.



PROTÓTIPO

A prototipação ou pré-visualização de como será o aplicativo de vendas, melhora a percepção, agiliza a implantação e evita expectativas frustradas em relação a solução.

PROGRAMAÇÃO

Aqui nossa equipe inicia a programação de tudo o que foi definido na etapa de prototipação do aplicativo.

Onde seu aplicativo ganha as formas e cores de sua empresa.



IMPLANTAÇÃO

A etapa que antecede o início das vendas, a implantação consiste na publicação do aplicativo na loja de aplicativo do Google e Apple Store.

Aqui definimos também os termos de uso e privacidade para seu aplicativo.

VENDAS

Pronto, depois dessas etapas seus clientes já podem baixar seu aplicativo e sua empresa inicia as vendas.



Vamos impulsionar suas vendas juntos? Acesse:

WWW.VENDASEXTERNAS.COM.BR